



afri cola.
folge dem zeichen.



Das inhabergeführte Familienunternehmen RHODIUS Mineralquellen zählt mit seinen rund 260 Mitarbeitern zu den führenden Herstellern im deutschen Getränkemarkt. Ansässig in Burgbrohl zwischen Koblenz und Bonn verfügt es als Teil der 650-köpfigen Unternehmensgruppe RHODIUS über 193 Jahre Tradition und Expertise. Neben dem hochwertigen RHODIUS Mineralwasser produzieren und vertreiben wir die Softdrinks der afri cola- und Bluna-Range. Zur Verstärkung unseres Vertriebssteams suchen wir ab sofort einen

Junior Gebietsleiter (m/w/d) Vertrieb LEH / GAM **Region NRW – Schwerpunkt Ruhrgebiet**

Was wir bieten:

- ☛ Einen spannenden und vielseitigen Job in einem familiär geführten Unternehmen mit einem respektvollen Umgang auf Augenhöhe und kurzen Entscheidungswegen
- ☛ Eine attraktive Vergütung mit Urlaubs- und Jahressonderleistung
- ☛ Die Möglichkeit, etwas bewegen zu können und viel zu lernen
- ☛ Home-Office-Ausstattung, Laptop und Firmenhandy
- ☛ Einen neutralen Geschäftswagen auch zur privaten Nutzung
- ☛ Flexible Arbeitszeiten, eine gute Work-Life-Balance und 30 Tage Urlaub
- ☛ Eine gute Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss
- ☛ Rabatte auf RHODIUS-Getränke für Zuhause und kostenloses Wasser im Betrieb

Deine Aufgaben:

- ☛ Du betreust unsere bestehenden und zukünftigen Kunden im Lebensmitteleinzelhandel und im Getränkeabholmarkt in deinem Gebiet.
- ☛ Du stellst die Produktplatzierung und den Markenauftritt in den Märkten sicher und sorgst für eine optimale Sichtbarkeit und Verfügbarkeit unserer Getränke.
- ☛ Dabei sind Deiner Kreativität bei Sonderaufbauten und weiteren Ideen keine Grenzen gesetzt.
- ☛ Du akquirierst neue Kunden und begeisterst die Menschen vor Ort für unsere starken Marken.
- ☛ Du sorgst mit Deiner Datenpflege dafür, dass dein Team die erreichten Ziele auch nachvollziehen kann.

Deine Qualifikation:

- ☛ Interesse und Spaß am Verkauf und möglichst erste Erfahrungen im Außendienst oder im Handel, idealerweise im Getränkebereich.
- ☛ Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium.
- ☛ Du kannst andere Menschen begeistern, bist kommunikativ, hast ein selbstbewusstes Auftreten und stellst dich gerne Verhandlungssituationen.
- ☛ Du findest für jedes Problem eine Lösung, auch wenn du dafür selbst die Ärmel hochkrepeln musst.
- ☛ Du hast einen gültigen PKW-Führerschein.
- ☛ Du wohnst im Ruhrgebiet oder bist bereit, deinen Wohnsitz dorthin zu verlegen.

Wir freuen uns auf Sie! Wir handeln umweltbewusst. Tun Sie es auch und senden uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen ausschließlich online über unser Bewerberportal unter www.rhodium.de/bewerbung.